

BE A PART

Account Manager im Bereich Projektentwicklung

Deine Position:

In deiner Position nimmst du eine zentrale Rolle bei uns im Team ein. Du betreust Bestands- und Neukunden vom Briefing bis zur Abrechnung, steuerst mit dem Design & Ausführungsteam zusammen eine große Vielfalt von Messebauprojekten, sowie die Entwicklung von Showcases, Ladenbauprojekten, u.v.m. Erarbeitung kundenspezifischer Lösungen unter Berücksichtigung wirtschaftlicher Gesichtspunkten:

- Erstellen von Leistungsverzeichnissen anhand von Renderings oder CAD Plänen
- Eigenständige Kalkulation von diversen Projekten
- Entwickeln von technischen Lösungen anhand von vorgegebenen Designkonzepten
- Verantwortung für Qualität und Ausführung der Projekte
- Verantwortlich für die Einhaltung der vorgegebenen Budgets und Bauzeitplänen
- Steuerung von internen und externen Ressourcen
- Kompetenter Ansprechpartner für Kunden in allen Fragen der eigenen Projekte

Dein Profil:

- Mind. 5 Jahre Berufserfahrung im Account Management oder in Projektleitung (Bereich Messebau /Markenarchitektur)
- Erfahrung auf dem Gebiet der Teamleitung
- Strukturiertes Denken und Handeln
- Hohe Kommunikationsfähigkeit im Team und mit unseren Kunden
- Deutschkenntnisse mind. C2
- Englischkenntnisse mind. C1
- Gute MS Office Kenntnisse
- Zuverlässigkeit
- Durchsetzungsvermögen
- Organisationsgeschick und Kostenverständnis
- Reisebereitschaft im Rahmen der Projektbeteiligung

Wir bieten dir:

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- Eingespieltes motiviertes Team
- Interessanten weltweit agierenden Kundenkreis
- flexible Arbeitszeiten
- Kollegen, der dich in deiner Anfangszeit betreut und dein Ansprechpartner für alle Lagen ist